

利点が多い事業所向け太陽光発電を強化！



**事業所向け太陽光強化
エンジン 自家消費で料金削減**

エネルギー事業のエンジンは出力10キロワット以上の事業所向け太陽光発電（浜松市中区）事業所向け太陽光発電事業を強化する。同社の太陽光発電事業は現在、10キロワット以下の家庭用が中心。事業所向けの販売実績はほとんどないが、工場や店舗、医療機関、宿泊施設などに設置を促し、2020年度は24件、約3億円の販売を目指す。

太陽光発電は一部家庭で固定価格買取取り制度（FIT）の期間が終了するなど転換期を迎え、主な設置目的は「投資・売電」から「自家消費」へと移行している。同社は発電

エンジンが強化する事業所向け太陽光発電事業。電気料金を減らす自家消費型の利用を呼び掛ける

した電気を売るのではなく、自社で使用して電気料金を減らす自家消費型の長期的な利点を事業主に呼び掛ける。

消費電力の多い217キロワット契約の医療法人で試算した場合、電気料金は年間218万円安くなるという。エンジンの主要市場である

県西部や愛知県東部は日照量が多く、削減効果は大きいという。合わせて新電力への切り替えを提案する。

（浜松総局・杉山諭）



太陽光発電は一部家庭で固定価格買取制度が終了するなど転換期を迎え、主な設置目的は「投資・売電」から「自家消費」へと移行しています。

例えば・・・

消費電力の多い217キロワット契約の医療法人→年間218万円削減
削減した分を新たな省エネ機器などの購入に充てることが出来ます。

この静岡県は全国的にも日照量が多く、削減効果が大きいのです。

地域の特性を生かし、皆様のお役に立てますようご提案させていただきます。

令和2年(2020年)3月25日(水)

静岡新聞掲載